



# PLAN DE CARRIÈRE

valable à partir  
du Janvier 2023



# EXPERIENCE | EVALUATE | EVOLVE

---

## BIENVENUE CHEZ YANOLI,

Nous sommes une société basée en France à vocation internationale. Nos racines proviennent du souhait de remettre l'humain au centre du marketing de réseau. Nous voulons revenir à l'essentiel, à savoir promouvoir des produits de première qualité, être récompensé et reconnu de manière juste pour cela. Sur la base de la confiance, de l'honnêteté et de la loyauté, nous sommes très heureux d'accueillir toute personne qui sent que ces valeurs résonnent en elle.

Dans cette brochure, nous allons t'expliquer le plan de rémunération et espérons qu'il te donnera l'occasion de faire l'expérience Yanoli et d'évaluer ce que nous avons à offrir, afin que nous puissions évoluer ensemble. C'est à toi de décider où le voyage te mènera.

L'équipe Yanoli est là pour te soutenir et évoluer avec toi.

Merci d'avoir pris le temps de nous découvrir et n'hésite pas à nous contacter si tu as des questions.



Jérôme Hoerth  
PDG

## DÉCOUVRE TES AVANTAGES !

---

- 01 25 % de réduction immédiate sur tes commandes personnelles
- 02 Jusqu'à 200 € de bonus Fast Start pour les démarrages rapides
- 03 Jusqu'à 22 % de bonus cash back sur le volume d'affaires personnel
- 04 25 % de commission sur les ventes réalisées via ta boutique en ligne Yanoli et auprès de tes clients
- 05 Calcul quotidien des commissions
- 06 Paiement hebdomadaire des commissions
- 07 Jusqu'à 3,5 % de bonus de fin d'année
- 08 Jusqu'à 2.500 € de bonus Lifestyle toutes les quatre semaines
- 09 Jusqu'à 40 % de commission sur le volume d'affaires de ton groupe
- 10 Jusqu'à 3 % de bonus annuel pour les meilleurs vendeurs

*„Le plan marketing  
est juste, transparent  
et à la portée de tous“.*

**HELENA LÖWENSTEIN**



*„Yanoli est pour chacun  
la possibilité  
de faire carrière“.*

**LAURA LIPINSKI**



## QUEL MODÈLE TE CONVIENT ?

### REVENU D'APPOINT COMPLÉMENT DE REVENUS

Tu es convaincu(e) par les produits Yanoli et tu aimerais les recommander à d'autres personnes ?

Tu connais des personnes pour qui les produits Yanoli pourraient être bénéfiques ?

Alternative:

Tu connais des personnes pour qui pourraient être intéressées par les produits Yanoli ?

Tu es enthousiaste lorsque tu es convaincu de quelque chose ?

Il est possible de te générer un complément de revenus en recommandant les produits Yanoli à d'autres personnes et de te constituer une clientèle te permettant de gagner entre 200 et 500 Euro par mois.

### REVENU SUPPLÉMENTAIRE

Tu souhaites générer un deuxième revenu et tu peux t'imaginer ne pas parler uniquement des produits, mais aussi des possibilités de compléter ses revenus avec d'autres personnes ?

Tu crois au plaisir dans le travail, à la bonté des gens et tu as la discipline de faire quelque chose, même si personne ne regarde par-dessus ton épaule ?

Aide les personnes que tu choisis à démarrer dans ton équipe et à grandir ensemble, car tu profites également de leur chiffre d'affaires.

Cela signifie que le succès de ton équipe est aussi le tien, et pas seulement d'un point de vue financier. Tu apprendras rapidement que le succès est bien plus épanouissant à plusieurs et que tu peux être une personne clé pour aider les autres à se développer et à atteindre leurs objectifs.

### REVENU PRINCIPAL

Tu es convaincu(e) qu'être ton propre patron est ce que tu veux ?

Tu t'es découvert une passion pour les gens et tu veux être en contact avec le plus grand nombre de personnes possible chaque jour ?

Tu veux construire des relations fortes et être un modèle pour les autres ? Tu es prêt à apprendre et à sortir chaque jour de ta zone de confort sans te fixer de limites ?

Exercer la profession de networker en tant qu'activité principale te donne beaucoup de liberté, mais implique aussi des responsabilités.

En effet, ce n'est qu'avec d'autres personnes et en travaillant dur et avec discipline que tu pourras construire et développer ton équipe. Il n'y a pas de limite à la taille de ton réseau ni à tes revenus.



## DÉFINITIONS DES TERMES

---

### 01 PARTENAIRE

Une personne qui a validé son enregistrement, accepté le Contrat de Partenaire et payé la licence et est donc lié aux conditions de l'entreprise et de son code éthique.

### 02 VOLUME DE GROUPE

Le volume de vente issu de ton réseau de partenaires, c'est-à-dire de toutes tes lignées ensemble, mesuré en points et Volume d'affaires (BV).

### 03 VOLUME PERSONNEL

Valide ton statut actif grâce à tes achats personnels et aux ventes à tes propres clients. Il est mesuré en points et en volume d'affaires (BV).

### 04 CHIFFRES D'AFFAIRES TOTAL

C'est la somme de ton chiffre d'affaires personnel et du chiffre d'affaires de ton groupe, mesuré en points et en volume d'affaires (BV).

### 05 POINTS

Les points obtenus déterminent le niveau de ta qualification pour la rémunération. Chaque produit rapporte des points qui correspondent à leur valeur nette (H.T.) de vente. Les points déterminent le pourcentage de rémunération auquel tu as droit.

## 06 VOLUME D'AFFAIRES (BV)

Utilisé comme unité de calcul pour le plan de rémunération. Un BV est attribué à chaque produit. Le volume d'affaires correspond au prix net (H.T.) du partenaire et les commissions sont versées sur le volume d'affaires généré.

## 07 FRAIS DE LICENCE

La licence est payée une seule fois lors de l'enregistrement. Elle donne au partenaire le droit de percevoir des commissions (basées sur les règles du plan de rémunération) en recommandant les produits à des clients et d'acheter les produits au prix réduit pour les partenaires.

La licence comprend également l'accès au backoffice ainsi qu'à une boutique en ligne personnelle et permet au partenaire de développer son activité en ayant accès à des outils de formation et de marketing. La licence est valable un an et est renouvelée pour 12 mois à partir de la date du dernier statut actif. Il n'y a pas de BV ni de points sur la licence.

Ex. Date d'enregistrement : 3 janvier 2023 - fin de la licence minuit 2 janvier 2024. Si la date du dernier solde de 100 points sur le compte du partenaire est le 25 juillet 2023 - la licence est valable jusqu'au 24 juillet 2024.

## 08 RÉSEAU DE DISTRIBUTION

Cela inclut toutes tes lignées, c'est-à-dire tes partenaires directs et leurs propres partenaires etc.

## 09 COMMISSION DE VENTE

Payée sur les ventes à tes clients personnels (qui font partie de ton volume personnel), la commission de vente est égale à 25 % du prix de vente net (H.T.). Par exemple, si un produit coûte 119 € au client final (100 € net), le partenaire gagne 25 € sur la vente de ce produit.

(Cet exemple n'est valable que pour l'Allemagne avec 19 % de TVA).

## 10 VALIDITÉ DES POINTS

Chaque point et chaque volume d'affaires (BV) a une durée de validité de 28 jours.

## 11 STATUT ACTIF

Pour se qualifier au paiement des commissions il faut atteindre chaque mois un volume personnel de 100 points (statut actif). Si tu n'as pas de statut actif, aucune commission ne sera calculée, générée ou payée pour cette période sur le volume de vente de ton groupe. Les commissions (cashback) sur ton chiffre d'affaires personnel ne sont pas concernées par cette règle.

## 12 PAIEMENT DES COMMISSIONS SUR LE CHIFFRE D'AFFAIRES DU GROUPE

Les commissions sur le groupe et les commissions de leadership sont calculées quotidiennement. Toutes les commissions versées jusqu'au dimanche minuit (HNEC - Heure de Paris), sont versées le deuxième jour ouvrable suivant sur le compte bancaire du partenaire. Les commissions ne sont calculées que pour les jours où tu as le statut Actif.

## 13 PAIEMENT DU BONUS

Le bonus Fast-Start (démarrage rapide) est versé le mardi après 28 jours ou 84 jours, à condition que le partenaire ait eu le statut actif sans interruption pendant toute cette période.

Les bonus de fin d'année et le Bonus annuel Top vendeur sont versés au cours de la semaine 5 de l'année suivante, à condition que le partenaire ait eu le statut actif pendant au moins 350 jours au cours de l'année (96%). Le bonus Lifestyle est versé la semaine qui suit le 28e jour de la période de qualification.

Le bonus Lifestyle est versé la semaine qui suit le 28e jour.



## CALCUL TRANSPARENT

### EXEMPLE POUR LA FRANCE AVEC 20 % DE TVA

---

<b>PRIX DE VENTE TTC</b>	<b>120,00 €</b>
Prix de vente net	100,00 € Points
Commission de vente au détail	25,00 €
Prix partenaire TTC	89,25 €
Prix partenaire net	75,00 € BV (Volume d'affaires)

---

Tous les points et volumes d'affaires (BV) ont une durée de validité de 28 jours.

Calcul quotidien et paiement hebdomadaire des commissions.

Les points servent à la qualification et au calcul des pourcentages de commissions.

Ces pourcentages de commissions sont ensuite calculés sur le volume d'affaires (BV).

## NIVEAUX DE COMMISSION

1 POINT = 1 € NET PRIX DE VENTE

NIVEAU	POINTS	%
Ambassadeur	0-249	0 %
Ambassadeur 3 %	250-499	3 %
Ambassadeur 8 %	500-999	8 %
Ambassadeur 12 %	1.000-1.999	12 %
Ambassadeur Premium	2.000-2.999	15 %
Ambassadeur Premium 18 %	3.000-3.999	18 %
Ambassadeur Premium 20 %	4.000-5.999	20 %
Ambassadeur Platinum	À partir de 6.000	22 %
Junior Leader	À partir de 8.000	22 %

Lorsque le niveau Junior Leader est atteint :

**JUNIOR LEADER ACADEMY**

Académie de formation avec les fondateurs & Top Leader

# PROVISIONSSTUFEN

## REGULÄRE PROVISION

---

Die reguläre Provision basiert auf einer Differenzprovision, wobei der höchste Anspruch 22 % beträgt. Die Punkte des Gesamtumsatzes bestimmen den %-Anteil der Provision. Der %-Anspruch wird zum einen auf das Business Volume des persönlichen Umsatzes ausbezahlt. Zum anderen wird der %-Anspruch als Differenzprovision auf jede Linie vom Gruppenumsatz bezahlt.

- 0-249 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 0 %
- 250-499 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 3 %
- 500-999 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 8 %
- 1.000-1.999 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 12 %
- 2.000-2.999 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 15 % (Ambassadeur Premium)
- 3.000-3.999 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 18 %
- 4.000-5.999 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 20 %
- > 6.000 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 22 % (Ambassadeur Platinum)
- > 8.000 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 22 % (Junior Leader).

Wenn eine Linie eine 22 % Linie ist, ist die Differenzprovision null. Für diesen Fall gibt es die Leadership-Provision.

## BONUS FAST START

3 LIGNES ACTIVES (100 POINTS PAR LIGNE) OU CHIFFRE D'AFFAIRES PERSONNELLE

NIVEAU	NIVEAU EN 28 JOURS	NIVEAU EN 84 JOURS
Ambassadeur Premium	50 €	
Ambassadeur Platinum	150 €	50 €
Junior Leader	200 €	80 €

- Si le partenaire atteint dans les 28 premiers jours après l'enregistrement un droit à la commission de 15 % (Ambassadeur Premium), un Fast Start Bonus de 50 € est versé\*.
- Si partenaire atteint dans les 28 premiers jours après l'enregistrement un droit à la commission de 22 % (Ambassadeur Platinum), un Fast Start Bonus de 150 € sera versé\*.
- Si le partenaire atteint dans les 28 premiers jours après l'enregistrement un droit à la commission de 22 % et 8.000 points au total (Junior Leader), un Fast Start Bonus de 200 € sera versé\*.
- Si le partenaire atteint un droit à la commission de 22 % dans les 84 premiers jours suivant l'enregistrement (Ambassadeur Platinum), un Fast Start Bonus de 50 € sera versé\*.
- Si le partenaire atteint dans les 84 premiers jours après l'enregistrement un droit à la commission de 22 % et 8.000 points au total (Junior Leader), un Fast Start Bonus de 80 € est versé\*.

\* Pour bénéficier du Fast Start Bonus, il faut disposer d'au moins trois lignes actives ou les points nécessaires soient générés par le chiffre d'affaires propre, et que pendant toute la période de le statut actif soit présent pendant la période de qualification.

# COMMISSION DE LEADERSHIP

## EST PAYÉ SUR DES LIGNES À 22 %

---

### LEADER

Une ligne à 22 %, 7 % sur le chiffre d'affaires de cette ligne, si 6.000 points restants en dehors de ces lignes, et 3 % de commission sur le chiffre d'affaires du groupe en dehors de la ligne des 22 % (Leader Bonus).

### BRONZE LEADER

Deux lignes à 22 %, 7,5 % sur le chiffre d'affaires de ces lignes, si 6.000 points restants en dehors de ces lignes, et 3 % de commission sur le chiffre d'affaires du groupe en dehors de la ligne des 22 % (Leader Bonus).

### SILVER LEADER

Quatre lignes à 22 %, 8 % sur le chiffre d'affaires de ces lignes, à condition que au moins 40.000 points sont disponibles, et 3 % de commission sur le chiffre d'affaires du groupe en dehors de la ligne des 22 % (Leader Bonus).

### GOLD LEADER

Cinq lignes à 22 %, 8,5 % sur le chiffre d'affaires de ces lignes, à condition que au moins 75.000 points sont disponibles, et 3 % de commission sur le chiffre d'affaires du groupe en dehors de la ligne des 22 % (Leader Bonus).

### PRO LEADER

Six lignes à 22 %, 9 % sur le chiffre d'affaires de ces lignes, à condition que au moins 150.000 points sont disponibles, et 3 % de commission sur le chiffre d'affaires du groupe en dehors de la ligne des 22 % (Leader Bonus).

### ELITE-LEADER

Sept lignes à 22 %, 9,5 % sur le chiffre d'affaires de ces lignes, à condition qu'un minimum de 225.000 points sont disponibles, et 3 % de commission sur le chiffre d'affaires du groupe en dehors de la ligne des 22 % (Leader Bonus).

### BRONZE ELITE LEADER

Huit lignes à 22 %, 10 % sur le chiffre d'affaires de ces lignes, à condition qu'un minimum de 300.000 de points sont disponibles, et 3% de commission sur le chiffre d'affaires du groupe en dehors de la ligne des 22 % (Leader Bonus).

### SILVER ELITE LEADER

Dix lignes à 22 %, 10,5 % sur le chiffre d'affaires de ces lignes, à condition qu'un minimum de 450.000 de points sont disponibles, et 3% de commission sur le chiffre d'affaires du groupe en dehors de la ligne des 22 % (Leader Bonus).

### GOLD ELITE LEADER

Douze lignes à 22 %, 11 % sur le chiffre d'affaires de ces lignes, à condition qu'un minimum de 600.000 de points sont disponibles, et 3% de commission sur le chiffre d'affaires du groupe en dehors de la ligne des 22 % (Leader Bonus).

### PLATINUM ELITE LEADER

Quatorze lignes à 22 %, 11,5 % sur le chiffre d'affaires de ces lignes, à condition qu'il y ait au moins 750.000 de points sont disponibles, et 3% de commission sur le chiffre d'affaires du groupe en dehors de la ligne des 22 % (Leader Bonus).

## COMMISSION DE LEADERSHIP

### EST PAYÉ SUR DES LIGNES À 22 %

---

La commission de leadership est versée pour récompenser nombre de lignes à 22 % dans la structure de vente de reconnaître le nombre de lignes.

Par exemple, si une seule ligne de 22 % est présente dans la structure, il faut, après déduction des points de la ligne à 22 %, au moins 6.000 points de vente au total restants (de sorte que, sans les ventes de la ligne à 22 %, tu as droit à une commission régulière de 22 %).

Il en va de même pour deux lignes à 22 %. À partir de 4 lignes à 22 % dans ta structure de ventes, tu dois tu ne dois plus réaliser de volume restant pour te qualifier pour la commission de leadership.

Tu peux te qualifier pour une commission Leadership plus élevée commission plus élevée si tu as un volume de volume total de points dans ta structure de vente (voir page suivante).

S'il y a un partenaire dans ta structure, qui est qualifié également une commission de

leadership (c.-à-d. que ce partenaire possède également au moins une ligne à 22 %), le montant de la commission de leadership justifié s'applique pourcentage de commission pour les ventes en dehors de la ligne de leader cette ligne de 22 %.

Le principe des différentiels s'applique à la ligne de 22 ligne dans cette structure. Si un partenaire a huit lignes à 22 % et a donc droit à une commission de 10 % pour ces 8 lignes, mais qu'une de ces lignes a également 22 %, il aurait droit à une différenciation pour cette ligne un bonus de différence.

Dans ce cas, au lieu d'avoir à payer une commission de 10%, il aurait dû payer une commission de 10 % ( $10 - 7 = 3$ ), il aurait droit à 3 % pour la ligne de vente volume d'affaires de cette ligne.

Le volume restant serait toujours commissionné à hauteur de 10 %.

## COMMISSION DE LEADERSHIP

EST PAYÉ SUR DES LIGNES À 22 %

---

### QUALIFICATION POUR UN RANG SUPÉRIEUR GRÂCE À UN VOLUME DE POINTS PLUS ÉLEVÉ

- Leader : 12.500 points, avec un maximum de 50 % provenant d'une ligne.
- Bronze Leader : 25.000 points, avec un maximum de 50 % provenant d'une ligne.
- Silver Leader : 50.000 points, avec un maximum de 50 % provenant d'une ligne.
- Gold Leader : 100.000 points, avec un maximum de 50 % provenant d'une ligne.
- Pro Leader : 200.000 points avec max. 50 % d'une ligne.
- Elite Leader : 300.000 points, avec un maximum de 50 % d'une ligne.
- Bronze Elite Leader : 400.000 points, avec max. 50 % d'une ligne.
- Silver Elite Leader : 600.000 points, avec un maximum de 50 % d'une ligne.
- Gold Elite Leader : 800.000 points, avec un maximum de 50 % d'une ligne.
- Platin Elite Leader : 1.000.000 points, avec un maximum de 50 % d'une ligne.

Si tu as 300.000 points, mais seulement une lignée 22 %, tu peux atteindre le rang Elite Leader. Sur le volume de la ligne de 22 %, tu reçois tu recevras alors une commission de 9,5 % et non de 7 %, que tu recevrais autrement.

Cela signifie que tu peux augmenter ta commission Leadership si tu atteins les objectifs suivants objectifs de points, à condition qu'au moins l'un d'entre eux est une ligne de 22 % et que cette ligne de 22 % est n'a pas plus de 50 % du total des points.

LEADERSHIP RANG	POINTS	%
Leader	12.500	7 %
Bronze Leader	25.000	7,5 %
Silver Leader	50.000	8 %
Gold Leader	100.000	8,5 %
Pro Leader	200.000	9 %
Elite Leader	300.000	9,5 %
Bronze Elite Leader	400.000	10 %
Silver Elite Leader	600.000	10,5 %
Gold Elite Leader	800.000	11 %
Platinum Elite Leader	1.000.000	11,5 %

## COMMISSION DE LEADERSHIP

EST PAYÉ SUR DES LIGNES À 22 %

RANG	QUALIFICATION AVEC LIGNES À 22 %	QUALIFICATION AVEC TOTAL DE CHIFFRE D'AFFAIRES	LEADER COMMISSION <small>Est payé sur le chiffre d'affaires du groupe sans les lignes à 22%.</small>	LEADERSHIP BONUS <small>Est payé sur des lignes à 22 %.</small>	BONUS DE PROFONDEUR <small>Est payé sur tous les lignes à 22 %.</small>	LIFESTYLE BONUS <small>Payé tous les 28 jours.</small>
Leader	1 x 22 % de ligne et 6000 P de reste	12.500 points avec max. 50 % à partir d'une ligne	3 %	7 %		150 €
Bronze Leader	2 x 22 % de ligne et 6000 P de reste	25.000 points avec max. 50 % à partir d'une ligne	3 %	7,5 %		400 €
Silver Leader	4 x 22 % de ligne et chiffre d'affaires total de 40.000 points	50.000 points avec max. 50 % d'une ligne	3 %	8 %	1 %	500€
Gold Leader	5 x 22 % de ligne et chiffre d'affaires total de 75.000 points	100.000 points avec max. 50 % d'une ligne	3 %	8,5 %	1,25 %	700 €
Pro Leader	6 x 22 % de ligne et chiffre d'affaires total de 150.000 points	200.000 points avec max. 50 % d'une ligne	3 %	9 %	1,5 %	800 €
Elite Leader	7 x 22 % de ligne et chiffre d'affaires total de 225.000 points	300.000 points avec max. 50 % d'une ligne	3 %	9,5 %	1,75 %	900 €
Bronze Elite Leader	8 x 22 % de ligne et chiffre d'affaires total de 300.000 points	400.000 points avec max. 50 % d'une ligne	3 %	10 %	2 %	1.000 €
Silver Elite Leader	10 x 22 % de ligne et chiffre d'affaires total de 450.000 points	600.000 points avec max. 50 % d'une ligne	3 %	10,5 %	2,25 %	1.200 €
Gold Elite Leader	12 x 22 % de ligne et chiffre d'affaires total de 600.000 points	800.000 points avec max. 50 % d'une ligne	3 %	11 %	2,5 %	1.500 €
Platinum Elite Leader	14 x 22 % de ligne et chiffre d'affaires total de 750.000 points	1.000.000 points avec max. 50 % d'une ligne	3 %	11,5 %	3 %	2.500 €



## BONUS LIFESTYLE

PAYÉ TOUS LES 28 JOURS

---

RANG	BONUS
Leader	150 €
Bronze Leader	400 €
Silver Leader	500 €
Gold Leader	700 €
Pro Leader	800 €
Elite Leader	900 €
Bronze Elite Leader	1.000 €
Silver Elite Leader	1.200 €
Gold Elite Leader	1.500 €
Platinum Elite Leader	2.500 €

28 jours après avoir atteint le rang de Leader pour la première fois, le Bonus Lifestyle est versé. Le montant du paiement dépend du rang effectif le jour du paiement.

Cela signifie que si le partenaire atteint le rang de leader le 1er février, le Bonus Lifestyle de vie sera versé le 28 février. Si le rang de Bronze Leader est atteint le 27 février, alors 400 € seront versés le 28 février. 28 jours plus tard, le prochain Bonus Lifestyle de vie sera versé en fonction du rang atteint le jour du paiement.



## BONUS DE PROFONDEUR

PAYÉ SUR TOUTES LES LIGNES DE 22% DANS LA STRUCTURE

---

RANG	BONUS
Leader	
Bronze Leader	
Silver Leader	1 %
Gold Leader	1,25 %
Pro Leader	1,5 %
Elite Leader	1,75 %
Bronze Elite Leader	2 %
Silver Elite Leader	2,25 %
Gold Elite Leader	2,5 %
Platinum Elite Leader	3 %

Le Bonus de Profondeur est payé selon le rang avec le taux correspondant en % sur tous les 22 % dans la profondeur de sa propre structure. Cela signifie que Elite Leader reçoit une commission de 1,75 % sur le volume d'affaires de tous les 22 % de la structure. Comme il s'agit ici aussi d'un bonus de différence, il est facturé si une downline de la structure reçoit également le bonus de profondeur.

Si la downline est Silver Leader et reçoit 1 % de Bonus de Profondeur sur ses 22 % de lignes, l'Elite Leader Upline reçoit la différence ( $1,75\% - 1\% = 0,75\%$ ), soit 0,75 % de commission sur les 22 % de lignes sous la position Silver Leader.

## TOP SELLER BONUS

### BONUS SUR LE CHIFFRE D'AFFAIRES PERSONNELLE GÉNÉRÉ DURANT L'ANNÉE CIVILE

---

CHIFFRE D'AFFAIRES PERSONNELLE	%
A partir de 20.000 points de chiffre d'affaires personnelle par an	1 %
A partir de 30.000 points de chiffre d'affaires personnelle par an	2 %
A partir de 50.000 points de chiffre d'affaires personnelle par an	3 %

- Si vous atteignez 20.000 points de chiffre d'affaires personnelle au cours d'une année civile, vous recevrez l'année suivante, en semaine 5, une commission de 1 % est versée sur le volume d'affaires personnel de l'année du partenaire.
- Lorsque le chiffre d'affaires personnel atteint 30.000 points au cours d'une année civile, il est versé au cours de l'année suivante 2 % de commission sur le volume d'affaires personnel de l'année du partenaire sont versés au cours de la 5e semaine.  
Si le chiffre d'affaires personnel atteint 50.000 points au cours d'une année civile, il est versé l'année suivante, dans la C C. La 5e semaine, une commission de 3 % est versée sur le volume d'affaires personnel de l'année du partenaire.



## BONUS ANNUEL

EST VERSÉ AU COURS DE LA SEMAINE 5 DE L'ANNÉE SUIVANTE.

(LA LIGNE LA PLUS FORTE NE DOIT PAS ÊTRE SUPÉRIEURE À 50 % DU CHIFFRE D'AFFAIRES ET IL DOIT Y AVOIR AU MOINS 350 JOURS (96%) DE STATUT ACTIF)

%	POINTS CHIFFRE D'AFFAIRES ANNUEL
1 %	250.000
1,5 %	500.000
2 %	1.000.000
2,25 %	1.500.000
2,5 %	2.000.000
3 %	3.000.000

S'il y a un partenaire dans la structure qui bénéficie également d'un Bonus Annuel mérite (c'est-à-dire également au moins 250.000 points de chiffre d'affaires total dans la structure de distribution au cours de l'année civile), alors le pourcentage de bonus de chiffre d'affaires annuel justifié s'applique au chiffre d'affaires réalisé en dehors de la structure de ce partenaire.

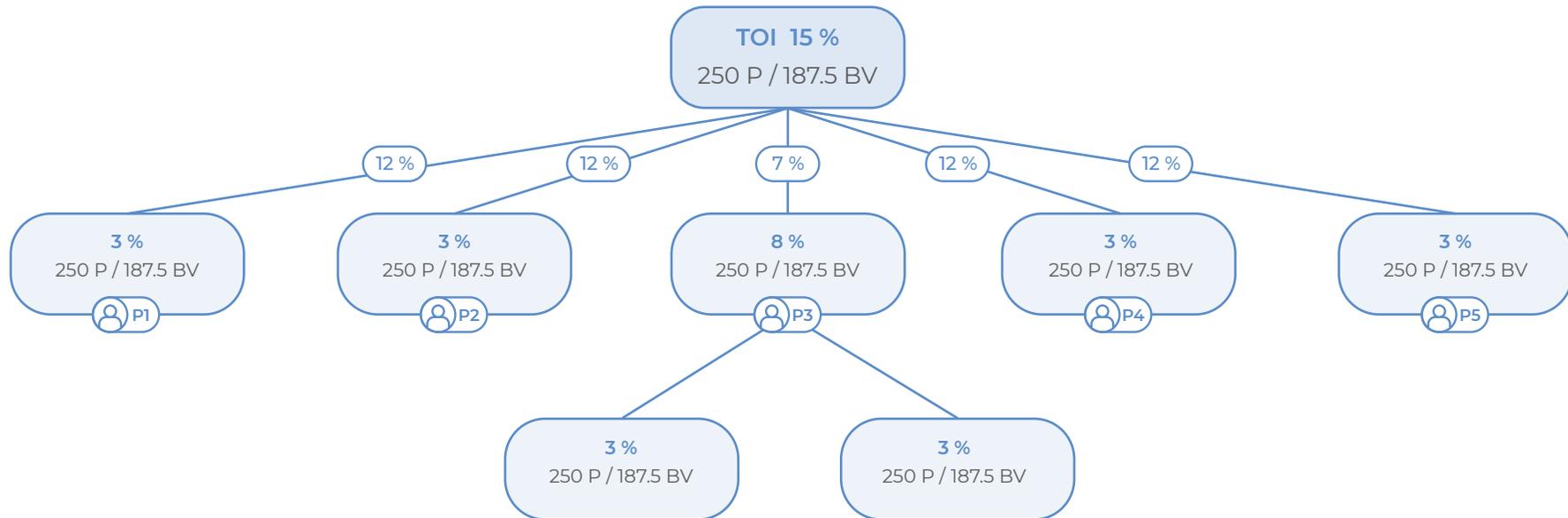
Le principe des différentiels s'applique au pourcentage de Bonus Annuel. Si un partenaire avec plus de 1.500.000 points de vente totaux au cours d'une année civile a quelqu'un dans sa structure, qui a généré 500.000 points de vente totaux au cours de la même année, il recevrait (2,25 % - 1,5 % = 0,75 %) 1 % de commission sur la structure de cet de bonus, il recevrait une commission.

Pour le reste du chiffre d'affaires total réalisé, il recevrait la totalité du Bonus Annuel de 2,25 %.

# AMBASSADEUR PREMIUM

## EXEMPLE DE CALCUL

**POINTS 2.000**  
**BV 1.500**



**Que gagnes-tu ?**

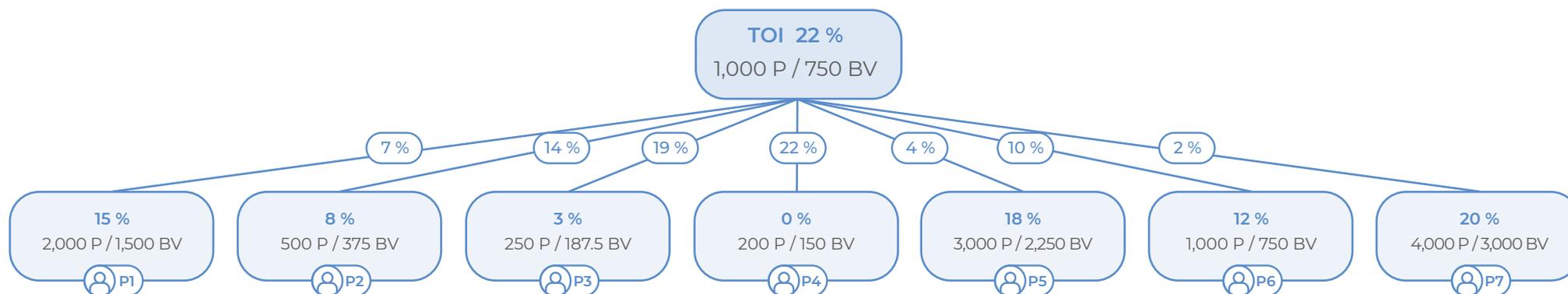
25 % de remise	= 62,50 €
15 % de commission sur les ventes personnelles	= 28,13 €
Fast Start Bonus	= 50,00 €
Différence	= 129,38 €
<b>Gain total</b>	<b>= 270,01 €</b>

**Différence :**

Partenaire 1	12 % de 187,5 BV	= 22,50 €
Partenaire 2	12 % de 187,5 BV	= 22,50 €
Partenaire 3	7 % de 562,5 BV	= 39,38 €
Partenaire 4	12 % de 187,5 BV	= 22,50 €
Partenaire 5	12 % de 187,5 BV	= 22,50 €

## AMBASSADEUR PLATINUM EXEMPLE DE CALCUL

**POINTS 11.950**  
**BV 8.962,5**



### Que gagnes-tu ?

25 % de remise	=	250,00 €
22 % de commission sur les ventes personnelles	=	28,13 €
Différence	=	451,13 €
<b>Gain total</b>	=	<b>888,63 €</b>

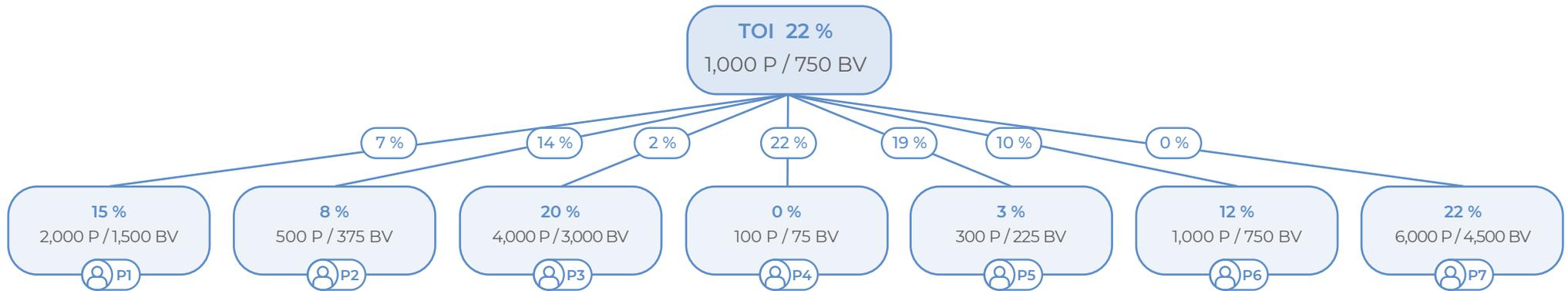
### Différence :

Partenaire 1	7 % de 1.500 BV	= 105,00 €
Partenaire 2	14 % de 375 BV	= 52,50 €
Partenaire 3	19 % de 187,5 BV	= 35,63 €
Partenaire 4	22 % de 150 BV	= 33,00 €
Partenaire 5	4 % de 2.250 BV	= 90,00 €
Partenaire 6	10 % de 750 BV	= 75,00 €
Partenaire 7	2 % de 3.000 BV	= 60,00 €

# LEADER

## EXEMPLE DE CALCUL

**POINTS 14.900**  
**BV 11.175**



**Que gagnes-tu ?**

25 % de remise	=	250,00 €
22 % de commission sur les ventes personnelles	=	165,00 €
Différence	=	351,75 €
Lifestyle Bonus	=	150,00 €
Leader Bonus 3 %	=	177,75 €
Leadership 7 %	=	315,00 €
<b>Gain total</b>	<b>=</b>	<b>1.409,50 €</b>

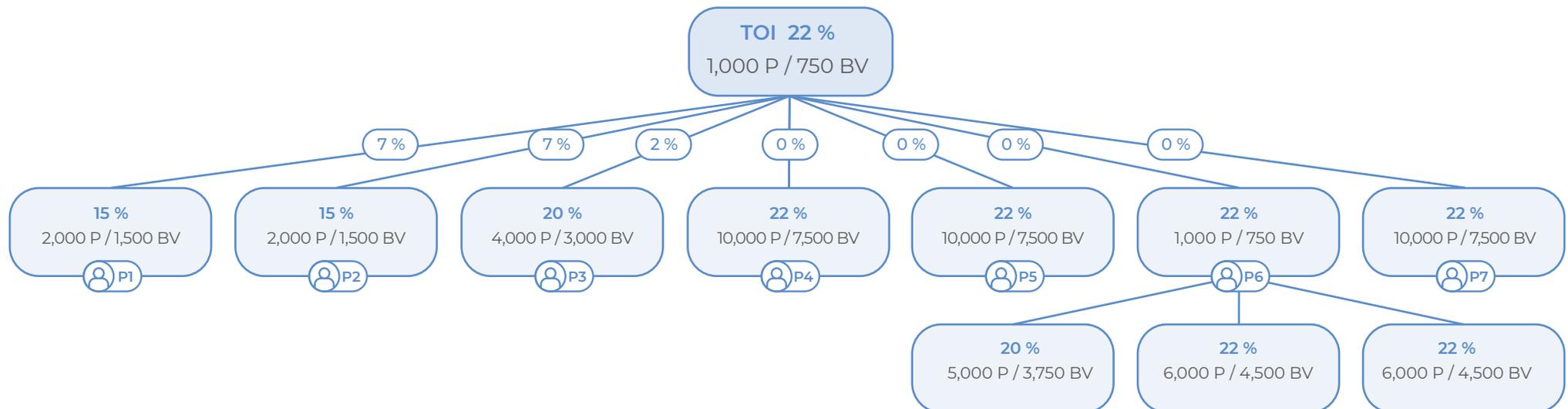
**Différence :**

Partenaire 1	7 % de 1.500 BV	= 105,00 €
Partenaire 2	14 % de 375 BV	= 52,50 €
Partenaire 3	2 % de 3.000 BV	= 60,00 €
Partenaire 4	22 % de 75 BV	= 33,00 €
Partenaire 5	19 % de 225 BV	= 90,00 €
Partenaire 6	10 % de 750 BV	= 75,00 €
Partenaire 7	0 % de 4.500 BV	= 0,00 €

# SILVER LEADER

EXEMPLE DE CALCUL

**POINTS 57.000**  
**BV 42.750**



**Que gagnes-tu ?**

25 % de remise	=	250,00 €
22 % de commission sur les ventes personnelles	=	165,00 €
Différence	=	270,00 €
Lifestyle Bonus	=	500,00 €
Leader Bonus	=	180,00 €
Leadership 8 % (27.000 BV)	=	2.160 €
Différence de leadership 0,5 % (9.000 BV)	=	45,00 €
Bonus de Profondeur 1 % (9.000 BV)	=	90,00 €
<b>Gain total</b>	<b>=</b>	<b>3.660,00 €</b>

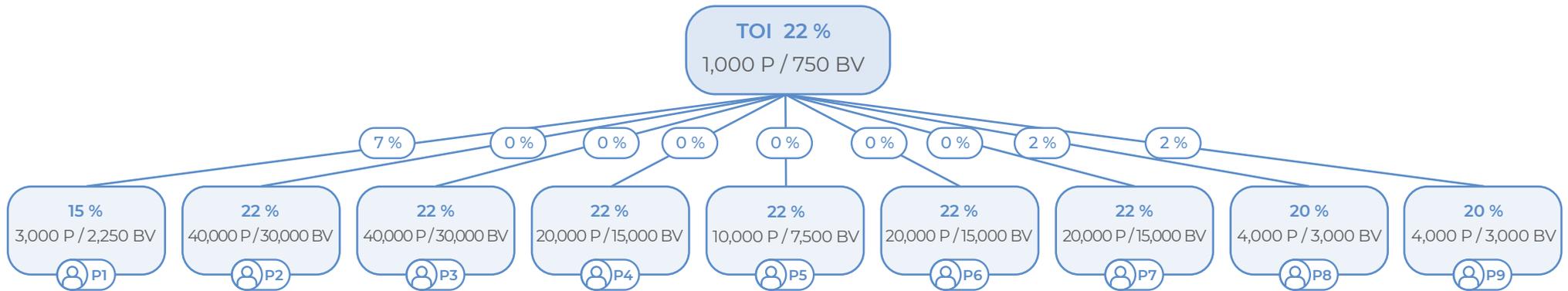
**Différence :**

Partenaire 1	7 % de 1.500 BV	=	105,00 €
Partenaire 2	7 % de 1.500 BV	=	105,00 €
Partenaire 3	2 % de 3.000 BV	=	60,00 €
Partenaire 4-7	Leadership Bonus 8 %		

# PRO LEADER

## EXEMPLE DE CALCUL

**POINTS 162.000**  
**BV 121.500**



### Que gagnes-tu ?

25 % de remise	=	250,00 €
22 % de commission sur les ventes personnelles	=	165,00 €
Différence	=	277,50 €
Lifestyle Bonus	=	800,00 €
Leader Bonus (112,500 BV)	=	247,50 €
Leadership 9 %	=	10.125,00 €
<b>Gain total</b>	<b>=</b>	<b>11.865,00 €</b>

### Différence :

Partenaire 1	7 % de 2.250 BV	=	157,50 €
Partenaire 8	2 % de 3.000 BV	=	60,00 €
Partenaire 9	2 % de 3.000 BV	=	60,00 €
Partenaire 2-7	Leadership Bonus 9 %		

## NOTES

---

A large, empty, light blue rounded rectangular box with a thin blue border, occupying the majority of the page below the 'NOTES' header. It is intended for the user to write their notes.



**YANOLI**

253 rue Saint Honoré  
75001 Paris

[yanoli@yanoli.com](mailto:yanoli@yanoli.com)  
[www.yanoli.com](http://www.yanoli.com)

---