



KARRIEREPLAN

gültig ab
Januar 2023



EXPERIENCE | EVALUATE | EVOLVE

WILLKOMMEN CHEZ YANOLI*,

Wir sind ein in Frankreich ansässiges, aber international denkendes Unternehmen. Unsere Wurzeln entstammen dem Wunsch, das menschliche Element zurück ins Network Marketing zu bringen. Wir wollen zu den Grundlagen zurückkehren, nämlich erstklassige Produkte zu bewerben und dafür eine faire Vergütung und Anerkennung zu erhalten. Wir bauen auf dem Fundament von Vertrauen, Ehrlichkeit und Loyalität auf und freuen uns über jeden, der diese Werte in sich selbst wiederfindet.

In dieser kleinen Broschüre werden wir den Vergütungsplan erläutern. Wir hoffen, dass es dir die Möglichkeit gibt, Yanoli zu erleben und zu evaluieren, was wir zu bieten haben, so dass wir uns gemeinsam entfalten können. Wohin die Reise dich führt, ist ganz dir überlassen.

Das Yanoli-Team ist hier, um dich zu unterstützen und gemeinsam mit dir zu wachsen.

Vielen Dank, dass du dir die Zeit genommen hast, uns kennenzulernen, und lass uns bitte wissen, wenn du Fragen haben solltest.

*Willkommen bei Yanoli



Jérôme Hoerth
CEO

ENTDECKE DEINE VORTEILE!

- 01 25 % Sofort-Rabatt auf Bestellungen für Eigenbedarf
- 02 Bis zu 200 € Fast Start Bonus für Schnellstarter
- 03 Bis zu 22 % Cash Back Bonus auf persönliches Business Volume
- 04 25 % Provision auf Verkäufe über deinen Yanoli Webshop und an Endkunden
- 05 Tägliche Provisionskalkulation
- 06 Wöchentliche Provisionsauszahlung
- 07 Bis zu 3,5 % Jahresende Bonus
- 08 Bis zu 2.500 € Lifestyle Bonus alle vier Wochen
- 09 Bis zu 40 % Provision auf Gruppen Business Volume
- 10 Bis zu 3 % Jahres Top Verkäufer Bonus

*„Der Marketingplan ist fair,
transparent und für
jeden erreichbar.“*

HELENA LÖWENSTEIN



*"Yanoli ist für jeden
die Möglichkeit
Karriere zu machen."*

LAURA LIPINSKI

WELCHES MODELL PASST FÜR DICH?

NEBENEINKOMMEN

Bist du von den Yanoli Produkten überzeugt und möchtest sie gerne anderen weiterempfehlen?

Du kennst Leute, die auch von den Yanoli Produkten profitieren würden?

Du kannst deine Begeisterung zeigen, wenn du von etwas überzeugt bist?

Es ist möglich durch die Weiterempfehlung von Yanoli Produkten ein Nebeneinkommen aufzubauen und mit der Bewerbung der Produkte an andere Verbraucher einen Kundenstamm aufzubauen der dir ein monatliches Nebeneinkommen von 200 € bis 500 € ermöglichen kann.

ZUSATZEINKOMMEN

Du möchtest ein Zweiteinkommen verdienen und kannst dir vorstellen, nicht nur über die Produkte zu reden, sondern mit anderen auch über die Möglichkeiten eines Nebeneinkommens zu sprechen?

Du glaubst an Spaß bei der Arbeit, das Gute im Menschen und hast die Disziplin etwas zu machen, auch wenn dir keiner über die Schulter schaut?

Bringe die Menschen, die du aussuchst in dein Team und wachse gemeinsam, denn du profitierst auch von deren Umsätze. Das heißt der Erfolg von deinem Team ist auch gleichzeitig dein Erfolg - nicht nur in finanzieller Sicht. Du wirst schnell lernen, dass der Erfolg gemeinsam viel mehr Spaß macht und dass du eine Schlüsselperson sein kannst, anderen zu helfen sich weiterzuentwickeln und Ziele zu erreichen.

HAUPTZEINKOMMEN

Du bist überzeugt, dein eigener Chef zu sein ist das, was du möchtest? Du hast deine Leidenschaft für Menschen entdeckt und möchtest jeden Tag mit möglichst vielen Menschen zu tun haben?

Du möchtest starke Beziehungen aufbauen und für andere ein Vorbild sein? Du bist lernfähig und bereit, jeden Tag aufs Neue aus deiner Komfortzone zu gehen und dir keine eigenen Grenzen zu setzen?

Networker als Hauptberuf gibt dir viele Freiheiten aber kommt auch mit Verantwortung. Denn nur gemeinsam mit anderen, und mit harter Arbeit und Disziplin kannst du dein Team aufbauen und ausbauen. Der Größe deiner Struktur sind keine Grenzen gesetzt und entsprechend auch nicht deinem Einkommen.



BEGRIFFSDEFINITIONEN

01 PARTNER

Eine Person, die ihre Registrierung abgeschlossen hat, die Vertriebspartnervereinbarung akzeptiert hat und die Lizenzgebühr bezahlt hat und somit an die Bedingungen des Unternehmens und dessen Ethikkodex gebunden ist.

02 GRUPPENUMSATZ

Das Volumen aus deiner Verkaufsstruktur, also aus allen deinen Linien zusammen, gemessen in Punkten und Business Volume.

03 EIGENUMSATZ

Sichere dir den Aktiv Status durch persönliche Einkäufe und Verkäufe an eigene Kunden, gemessen in Punkten und Business Volume.

04 GESAMTUMSATZ

Ist die Summe deines persönlichen Umsatzes und des Gruppenumsatzes gemessen in Punkten und Business Volume.

05 PUNKTE

Die erzielten Punkte bestimmen die Höhe deiner Qualifikation für die Vergütung. Für jedes Produkt gibt es Punkte, die dem Nettoverkaufswert entsprechen. Die Punkte bestimmen, auf welchen Vergütungsprozentsatz du einen Anspruch hast.

06 BUSINESS VOLUMEN (BV)

Wird als Berechnungseinheit für den Vergütungsplan verwendet. Jedem Produkt ist BV zugeordnet. Das Business Volumen entspricht dem Partner-Nettopreis und Provisionen werden auf das generierte Business Volumen gezahlt.

07 LIZENZGEBÜHR

Die Lizenzgebühr wird einmalig bei der Registrierung entrichtet und berechtigt den Partner, Provisionen (basierend auf den Regeln des Vergütungsplans) zu verdienen, indem er Produkte an Kunden bewirbt und Produkte zu einem reduzierten Partnerpreis erwirbt.

Die Lizenzgebühr beinhaltet auch den Zugang zum Backoffice sowie zu einem persönlichen Webshop und erlaubt dem Partner, das Geschäft mit Zugang zu Schulungswerkzeugen und Marketingmaterialien zu fördern. Die Lizenz ist ein Jahr lang gültig und wird bei dem letzten Aktivstatus um jeweils 12 Monate verlängert. Auf die Lizenzgebühr gibt es kein BV und keine Punkte.

Registrierungsdatum: 3. Januar 2023 - Ende der Lizenz Mitternacht 2. Januar 2024. Datum des letzten Guthabens von 100 Punkten auf dem Konto des Geschäftspartners ist der 25. Juli 2023 - die Lizenz ist bis zum 24. Juli 2024 gültig.

08 VERTRIEBSSTRUKTUR

Dazu gehören alle deine Linien, d.h. deine direkten Vertriebspartner und alle deren Vertriebspartner usw.

09 VERKAUFSPROVISION

Wird auf Verkäufe an persönliche Kunden gezahlt, die zu deinem persönlichen Volumen zählen. Die Verkaufsprovision ist 25 % des Nettoverkaufspreises.

Wenn ein Produkt z.B. 119 € für den Endkunden kostet (netto 100 €), verdient der Geschäftspartner 25 € am Verkauf dieses Produkts. (Dieses Beispiel gilt nur für Deutschland mit 19 % MwSt.)

10 PUNKTE & BV GÜLTIGKEIT

Jeder Punkt und jedes Business Volume ist für einen Zeitraum von 28 Tagen gültig.

11 AKTIV STATUS

Um sich für eine Provisionsauszahlung (Aktiv Status) zu qualifizieren, muss an jedem Tag ein persönliches Volumen von 100 Punkten gültig sein. Wenn du keinen Aktiv Status hast, werden für diesen Zeitraum keine Provisionen kalkuliert, generiert oder ausbezahlt. Provision auf Eigenumsatz ist hiervon nicht betroffen.

12 PROVISIONSAUSZAHLUNG AUF GRUPPENUMSATZ

Die regulären Provisionen und die Leadership-Provisionen werden täglich berechnet und die bis Sonntag, Mitternacht MEZ, generierten Provisionen werden am zweiten Werktag danach auf das Bankkonto des Geschäftspartners überwiesen. Provisionen werden nur für die Tage berechnet, in denen du den Aktiv Status hast.

13 BONUS-AUSZAHLUNG

Der Fast-Start-Bonus wird am Dienstag nach 28 Tagen bzw. 84 Tagen ausbezahlt - vorausgesetzt, der Partner hat während dieser Zeit ununterbrochen den Aktiv Status gehabt.

Der Jahresbonus (Top-Seller und Jahresumsatzbonus) wird in der KW 5 des Folgejahres ausbezahlt vorausgesetzt der Partner hat im Jahr mindestens 350 Tage Aktivstatus gehabt.

Lifestyle Bonus wird in der Woche nach dem 28. Tag ausbezahlt.



TRANSPARENTE KALKULATION

BEISPIEL FÜR DEUTSCHLAND MIT 19 % MWST.

VERKAUFSPREIS BRUTTO	119,00 €	
Verkaufspreis Netto	100,00 €	Punkte
Retail Kommission	25,00 €	
Partner Preis Brutto	89,25 €	
Partner Preis Netto	75,00 €	BV (Business Volume)

Alle Punkte und Business Volumen bleiben für 28 Tage aktiv.
Tägliche Kalkulation und Wöchentliche Auszahlung der Provision.
Punkte gelten zur Qualifikation und Kalkulation der Provisionsätze.
Diese Provisionsätze werden auf das Business Volume ausbezahlt.

PROVISIONSSTUFEN

1 PUNKT = 1 € NETTO VERKAUFSPREIS

STUFE	PUNKTE	%
Ambassador	0-249	0 %
Ambassador 3 %	250-499	3 %
Ambassador 8 %	500-999	8 %
Ambassador 12 %	1.000-1.999	12 %
Premium Ambassador	2.000-2.999	15 %
Premium Ambassador 18 %	3.000-3.999	18 %
Premium Ambassador 20 %	4.000-5.999	20 %
Platinum Ambassador	Ab 6.000	22 %
Junior Leader	Ab 8.000	22 %

Bei Erreichen der Junior Leader Stufe:

JUNIOR LEADER ACADEMY

Trainings-Academy mit Gründer & Top Leader

PROVISIONSSTUFEN

REGULÄRE PROVISION

Die reguläre Provision basiert auf einer Differenzprovision, wobei der höchste Anspruch 22 % beträgt. Die Punkte des Gesamtumsatzes bestimmen den %-Anteil der Provision. Der %-Anspruch wird zum einen auf das Business Volume des persönlichen Umsatzes ausbezahlt. Zum anderen wird der %-Anspruch als Differenzprovision auf jede Linie vom Gruppenumsatz bezahlt.

- 0-249 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 0 %
- 250-499 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 3 %
- 500-999 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 8 %
- 1.000-1.999 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 12 %
- 2.000-2.999 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 15 % (Premium Ambassador)
- 3.000-3.999 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 18 %
- 4.000-5.999 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 20 %
- > 6.000 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 22 % (Platinum Ambassador)
- > 8.000 Gesamtumsatzpunkte berechtigen den Partner zu 22 % (Junior Leader).

Wenn eine Linie eine 22 % Linie ist, ist die Differenzprovision null. Für diesen Fall gibt es die Leadership-Provision.

FAST START BONUS

3 AKTIVE LINIEN (100 PUNKTE PRO LINIE) ODER EIGENUMSATZ

STUFE	IN 28 TAGEN ERREICHT	IN 84 TAGEN ERREICHT
Premium Ambassador	50 €	
Platinum Ambassador	150 €	50 €
Junior Leader	200 €	80 €

- Erreicht der Partner innerhalb der ersten 28 Tage nach der Registrierung einen Provisionsanspruch von 15 % (Premium Ambassador), wird ein Fast Start Bonus von 50 € ausbezahlt.*
- Erreicht der Partner innerhalb der ersten 28 Tage nach der Registrierung einen Provisionsanspruch von 22 % (Platinum Ambassador), wird ein Fast Start Bonus von 150 € ausbezahlt.*
- Erreicht der Partner innerhalb der ersten 28 Tage nach der Registrierung 22 % Provisionsanspruch und insgesamt 8.000 Punkte (Junior Leader), wird ein Fast Start Bonus von 200 € ausbezahlt.*
- Erreicht der Partner innerhalb der ersten 84 Tage nach der Registrierung 22 % Provisionsanspruch (Platinum Ambassador), wird ein Fast Start Bonus von 50 € ausbezahlt.*
- Erreicht der Partner innerhalb der ersten 84 Tage nach der Registrierung 22 % Provisionsanspruch und insgesamt 8.000 Punkte (Junior Leader), wird ein Fast Start Bonus von 80 € ausbezahlt.*

* Voraussetzung für den Fast Start Bonus ist, dass mindestens drei aktive Linien vorhanden sind oder die erforderlichen Punkte durch Eigenumsatz generiert werden, und dass während der gesamten Qualifikationszeit der Aktiv Status vorhanden war.

LEADERSHIP PROVISION

WIRD AUF 22 % LINIEN BEZAHLT

LEADER

Eine 22 % Linie, 7 % auf den Umsatz dieser Linie, wenn 6.000 Restpunkte außerhalb dieser Linie liegen, und 3 % Provision auf den Gruppenumsatz außerhalb der 22 % Linie (Leader Bonus).

BRONZE LEADER

Zwei 22 % Linien, 7,5 % auf den Umsatz dieser Linien, wenn 6.000 Restpunkte außerhalb dieser Linien liegen, und 3 % Provision auf den Gruppenumsatz außerhalb der 22 % Linie (Leader Bonus).

SILVER LEADER

Vier 22 % Linien, 8 % auf den Umsatz dieser Linien, sofern mindestens 40.000 Punkte vorhanden sind, und 3 % Provision auf den Gruppenumsatz außerhalb der 22 % Linie (Leader Bonus).

GOLD LEADER

Fünf 22 % Linien, 8,5 % auf den Umsatz dieser Linien, sofern mindestens 75.000 Punkte vorhanden sind, und 3 % Provision auf den Gruppenumsatz außerhalb der 22 % Linie (Leader Bonus).

PRO LEADER

Sechs 22 % Linien, 9 % auf den Umsatz dieser Linien, sofern mindestens 150.000 Punkte vorhanden sind, und 3 % Provision auf den Gruppenumsatz außerhalb der 22 % Linie (Leader Bonus).

ELITE-LEADER

Sieben 22 % Linien, 9,5 % auf den Umsatz dieser Linien, sofern mindestens 225.000 Punkte vorhanden sind, und 3 % Provision auf den Gruppenumsatz außerhalb der 22 % Linie (Leader Bonus).

BRONZE ELITE LEADER

Acht 22 % Linien, 10 % auf den Umsatz dieser Linien, sofern mindestens 300.000 Punkte vorhanden sind, und 3 % Provision auf den Gruppenumsatz außerhalb der 22 % Linie (Leader Bonus).

SILVER ELITE LEADER

Zehn 22 % Linien, 10,5 % auf den Umsatz dieser Linien, sofern mindestens 450.000 Punkte vorhanden sind, und 3 % Provision auf den Gruppenumsatz außerhalb der 22 % Linie (Leader Bonus).

GOLD ELITE LEADER

Zwölf 22 % Linien, 11 % auf den Umsatz dieser Linien, sofern mindestens 600.000 Punkte vorhanden sind, und 3 % Provision auf den Gruppenumsatz außerhalb der 22 % Linie (Leader Bonus).

PLATINUM ELITE LEADER

Vierzehn 22 % Linien, 11,5 % auf den Umsatz dieser Linien, sofern mindestens 750.000 Punkte vorhanden sind, und 3 % Provision auf den Gruppenumsatz außerhalb der 22 % Linie (Leader Bonus).

LEADERSHIP PROVISION

WIRD AUF 22 % LINIEN BEZAHLT

Die Leadership Provision wird gezahlt, um die Anzahl der 22 % Linien in der Verkaufsstruktur anzuerkennen.

Wenn z.B. nur eine 22 % Linie in der Struktur vorhanden ist, müssen nach Abzug der Punkte aus der 22 % Linie mindestens 6.000 Gesamtverkaufspunkte übrig bleiben (so dass du ohne die Verkäufe aus der 22 % Linie Anspruch auf eine reguläre Provision von 22 % hast).

Das Gleiche gilt für zwei 22 % Linien.

Ab 4 Linien mit 22 % in deiner Umsatzstruktur musst du keinen Restumsatz mehr erzielen, um dich für die Leadership-Provision zu qualifizieren.

Du kannst dich für eine höhere Leadership Provision qualifizieren, wenn du ein höheres Gesamtvolumen an Punkten in deiner Vertriebsstruktur hast (siehe nachfolgende Seite).

Wenn es in deiner Struktur einen Partner gibt, der ebenfalls eine Leadership Provision verdient (d.h. dieser Partner besitzt auch mindestens eine

22 % Linie), dann gilt der berechtigte Leadership Provisionsprozentsatz für die Verkäufe außerhalb dieser 22 % Linie.

Das Differenzierungsprinzip gilt für die 22 % Linie in dieser Struktur.

Wenn ein Partner acht 22 % Linien hat und daher Anspruch auf 10 % Provision für diese 8 Linien hat, jedoch eine dieser Linien auch 22 % enthält, hätte er für diese Linie Anspruch auf einen Differenzierungsbonus.

In solch einem Fall hätte er folglich anstelle von 10 % ($10 - 7 = 3$) Anspruch auf 3 % für das Umsatzvolumen dieser Linie.

Das verbleibende Volumen würde immer noch mit 10 % provisioniert werden.

LEADERSHIP PROVISION

WIRD AUF 22 % LINIEN BEZAHLT

QUALIFIKATION FÜR EINEN HÖHEREN RANG DURCH EIN HÖHERES PUNKTEVOLUMEN

- Leader: 12.500 Punkte, wobei max. 50 % aus einer Linie.
- Bronze Leader: 25.000 Punkte, wobei max. 50 % aus einer Linie.
- Silver Leader: 50.000 Punkte mit max. 50 % aus einer Linie.
- Gold Leader: 100.000 Punkte, wobei max. 50 % aus einer Linie.
- Pro Leader: 200.000 Punkte mit max. 50 % aus einer Linie.
- Elite Leader: 300.000 Punkte mit max. 50 % aus einer Linie.
- Bronze Elite Leader: 400.000 Punkte, wobei max. 50 % aus einer Linie.
- Silver Elite Leader: 600.000 Punkte, wobei max. 50 % aus einer Linie.
- Gold Elite Leader: 800.000 Punkte, wobei max. 50% aus einer Linie.
- Platin Elite Leader: 1.000.000 Punkte, wobei max. 50% aus einer Linie.

Wenn du 300.000 Punkte, jedoch nur eine 22 % Linie besitzt, kannst du den Elite Leader Rang erreichen. Auf das Volumen der 22 % Linie erhältst du dann eine Provision von 9,5 % und nicht 7 %, die du ansonsten erhalten würdest.

Das bedeutet, du kannst deine Leadership Provision erhöhen, wenn du die folgenden Punkteziele erreichst, vorausgesetzt, mindestens eine davon ist eine 22 % Linie und diese 22 % Linie hat nicht mehr als 50 % der Gesamtpunkte.

LEADERSHIP RANG	PUNKTE	%
Leader	12.500	7 %
Bronze Leader	25.000	7,5 %
Silver Leader	50.000	8 %
Gold Leader	100.000	8,5 %
Pro Leader	200.000	9 %
Elite Leader	300.000	9,5 %
Bronze Elite Leader	400.000	10 %
Silver Elite Leader	600.000	10,5 %
Gold Elite Leader	800.000	11 %
Platinum Elite Leader	1.000.000	11,5 %

LEADERSHIP PROVISION

WIRD AUF 22 % LINIEN BEZAHLT

RANG	QUALIFIKATION MIT 22 % LINIE	QUALIFIKATION MIT GESAMTUMSATZ	LEADER PROVISION	LEADERSHIP BONUS	TIEFEN BONUS	LIFESTYLE BONUS
Leader	1 x 22 % Linie und 6000 P Rest	12.500 Punkte mit max. 50 % aus einer Linie	3 % <small>Wird auf Gruppen- umsatz ohne 22 % ausbezahlt.</small>	7 % <small>Wird nur auf 22 % Linien ausbezahlt.</small>	 <small>Wird nur auf 22 % Linien ausbezahlt.</small>	Auszahlung alle 28 Tage. 150 €
Bronze Leader	2 x 22 % Linie und 6000 P Rest	25.000 Punkte mit max. 50 % aus einer Linie	3 %	7,5 %		400 €
Silver Leader	4 x 22 % Linie und Gesamtumsatz von 40.000 Punkten	50.000 Punkte mit max. 50 % aus einer Linie	3 %	8 %	1 %	500 €
Gold Leader	5 x 22 % Linie und Gesamtumsatz von 75.000 Punkten	100.000 Punkte mit max. 50 % aus einer Linie	3 %	8,5 %	1,25 %	700 €
Pro Leader	6 x 22 % Linie und Gesamtumsatz von 150.000 Punkten	200.000 Punkte mit max. 50 % aus einer Linie	3 %	9 %	1,5 %	800 €
Elite Leader	7 x 22 % Linie und Gesamtumsatz von 225.000 Punkten	300.000 Punkte mit max. 50 % aus einer Linie	3 %	9,5 %	1,75 %	900 €
Bronze Elite Leader	8 x 22 % Linie und Gesamtumsatz von 300.000 Punkten	400.000 Punkte mit max. 50 % aus einer Linie	3 %	10 %	2 %	1.000 €
Silver Elite Leader	10 x 22 % Linie und Gesamtumsatz von 450.000 Punkten	600.000 Punkte mit max. 50 % aus einer Linie	3 %	10,5 %	2,25 %	1.200 €
Gold Elite Leader	12 x 22 % Linie und Gesamtumsatz von 600.000 Punkten	800.000 Punkte mit max. 50 % aus einer Linie	3 %	11 %	2,5 %	1.500 €
Platinum Elite Leader	14 x 22 % Linie und Gesamtumsatz von 750.000 Punkten	1.000.000 Punkte mit max. 50 % aus einer Linie	3 %	11,5 %	3 %	2.500 €



LIFESTYLE BONUS

WIRD ALLE 28 TAGE AUSBEZAHLT

RANG	BONUS
Leader	150 €
Bronze Leader	400 €
Silver Leader	500 €
Gold Leader	700 €
Pro Leader	800 €
Elite Leader	900 €
Bronze Elite Leader	1.000 €
Silver Elite Leader	1.200 €
Gold Elite Leader	1.500 €
Platinum Elite Leader	2.500 €

28 Tage nachdem das erste Mal ein Leader Rang erreicht wird, wird der Lifestyle Bonus ausbezahlt.

Die Höhe der Auszahlung richtet sich nach dem tatsächlichen Rang am Tag der Auszahlung.

Das heißt, wenn der Partner am 1. Februar den Leader Rang erreicht, wird der Lifestyle Bonus am 28. Februar ausbezahlt. Wenn am 27. Februar der Bronze Rank erreicht wird, dann werden am 28. Februar 400 € ausbezahlt.

28 Tage später wird der nächste Lifestyle Bonus ausbezahlt, nach dem Rang der an dem Tag der Auszahlung erreicht wurde.



TIEFENBONUS

WIRD AUF ALLE 22 % IN DER STRUKTUR AUSBEZAHLT

RANG	BONUS
Leader	
Bronze Leader	
Silver Leader	1 %
Gold Leader	1,25 %
Pro Leader	1,5 %
Elite Leader	1,75 %
Bronze Elite Leader	2 %
Silver Elite Leader	2,25 %
Gold Elite Leader	2,5 %
Platinum Elite Leader	3 %

Der Tiefenbonus wird je nach Rang mit dem Entsprechenden % Satz auf alle 22 % in der tiefe der eigenen Struktur bezahlt. Das heißt, Elite Leader, bekommt auf das Business Volumen von allen 22 % in der Struktur 1,75 % Provision.

Da es sich auch hier um einen Differenzbonus handelt, wird es verrechnet, wenn eine Downline in der Struktur auch den Tiefenbonus bekommt.

Wenn die Downline Silver ist, und auf ihre 22% Linien 1% Tiefenbonus bekommt, dann bekommt die Elite Leader Upline die Differenz ($1,75\% - 1\% = 0,75\%$), also 0,75 % Provision auf die 22 % Linien unter der Silver Position.

TOP SELLER BONUS

BONUS AUF DAS IM KALENDERJAHR GENERIERTE PERSÖNLICHE VOLUMEN

TOP SELLER BONUS - EIGENUMSATZ	%
Ab 20.000 Punkte Eigenumsatz pro Jahr	1 %
Ab 30.000 Punkte Eigenumsatz pro Jahr	2 %
Ab 50.000 Punkte Eigenumsatz pro Jahr	3 %

- Bei Erreichen von 20.000 Punkten Eigenumsatz in einem Kalenderjahr wird im darauf folgenden Jahr in der 5. KW 1 % Provision auf das persönliche Business Volumen des Jahres des Partners ausgezahlt.
- Bei Erreichen von 30.000 Punkten Eigenumsatz in einem Kalenderjahr wird im darauf folgenden Jahr in der 5. KW 2 % Provision auf das persönliche Business Volumen des Jahres des Partners ausgezahlt.
- Bei Erreichen von 50.000 Punkten Eigenumsatz in einem Kalenderjahr wird im darauf folgenden Jahr in der 5. KW 3 % Provision auf das persönliche Business Volumen des Jahres des Partners ausgezahlt.

JAHRESBONUS

WIRD IN DER KW 5 DES FOLGEJAHRES AUSBEZAHLT

(STÄRKSTE LINIE DARF NICHT MEHR ALS 50 % VOM UMSATZ SEIN)

%	PUNKTE JAHRESUMSATZ
1 %	250.000
1,5 %	500.000
2 %	1.000.000
2,25 %	1.500.000
2,5 %	2.000.000
3 %	3.000.000

Wenn es einen Partner in der Struktur gibt, der ebenfalls einen Jahresumsatzbonus verdient (d.h. ebenfalls mindestens 250.000 Punkte Gesamtumsatz in der Vertriebsstruktur im Kalenderjahr hat), dann gilt der berechnete Jahresumsatzbonus-Prozentsatz für den Umsatz außerhalb der Struktur dieses Partners.

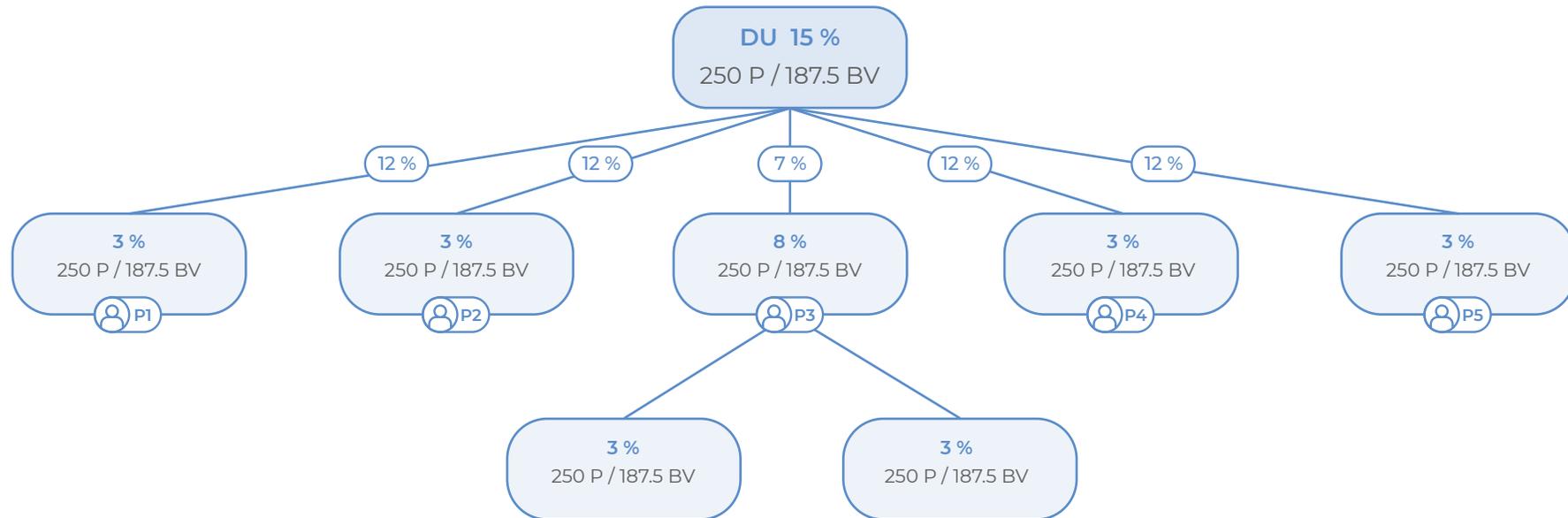
Für den prozentualen Jahresumsatzbonus gilt das Differenzierungsprinzip. Wenn ein Partner mit mehr als 1.500.000 Gesamtverkaufspunkten in einem Kalenderjahr jemanden in seiner Struktur hat, der im selben Jahr 500.000 Gesamtverkaufspunkte generiert hat, würde er $(2,25\% - 1,5\% = 0,75\%)$ 1 % Provision auf die Struktur dieses Bonusverdieners erhalten.

Für den Rest des erzielten Gesamtumsatzes würde er den vollen Jahresbonus von 2,25 % erhalten.

PREMIUM AMBASSADOR

BEISPIELKALKULATION

POINTS 2.000
BV 1.500



Was verdienst Du?

25 % Rabatt	=	62,50 €
15 % Provision auf Eigenumsatz	=	28,13 €
Fast Start Bonus	=	50,00 €
Differenz	=	129,38 €
Gesamt Verdienst	=	270,01 €

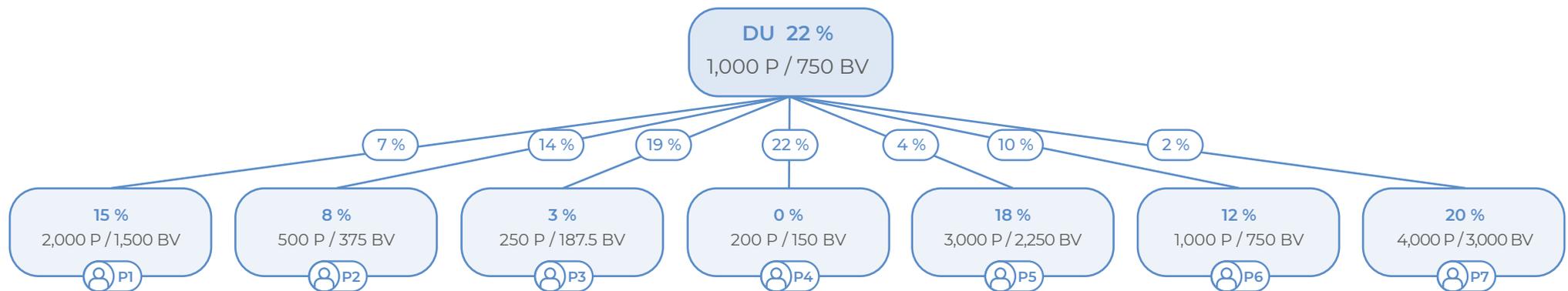
Differenz:

Partner 1	12 % von 187,5 BV	= 22,50 €
Partner 2	12 % von 187,5 BV	= 22,50 €
Partner 3	7 % von 562,5 BV	= 39,38 €
Partner 4	12 % von 187,5 BV	= 22,50 €
Partner 5	12 % von 187,5 BV	= 22,50 €

PLATINUM AMBASSADOR

BEISPIELKALKULATION

POINTS 11.950
BV 8.962,5



Was verdienst Du?

25 % Rabatt	=	250,00 €
22 % Provision auf Eigenumsatz	=	28,13 €
Differenz	=	451,13 €
Gesamt Verdienst	=	888,63 €

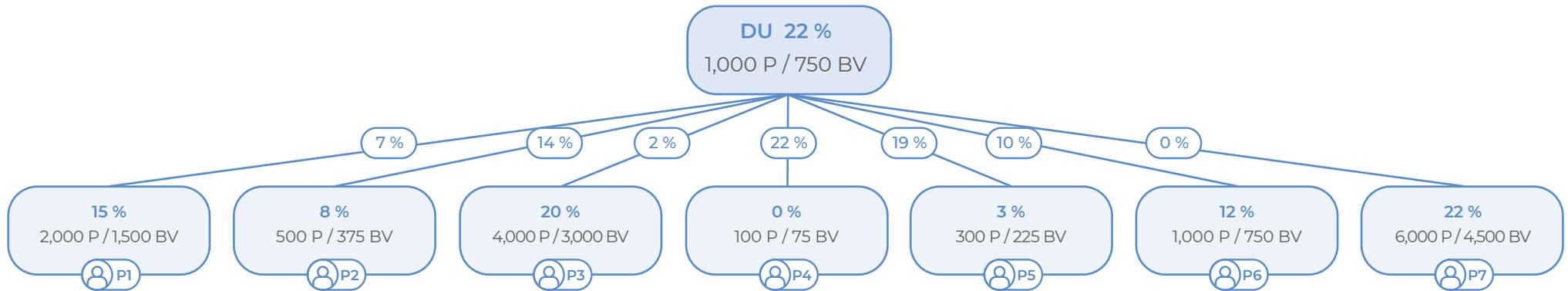
Differenz:

Partner 1	7 % von 1.500 BV	= 105,00 €
Partner 2	14 % von 375 BV	= 52,50 €
Partner 3	19 % von 187,5 BV	= 35,63 €
Partner 4	22 % von 150 BV	= 33,00 €
Partner 5	4 % von 2.250 BV	= 90,00 €
Partner 6	10 % von 750 BV	= 75,00 €
Partner 7	2 % von 3.000 BV	= 60,00 €

LEADER

BEISPIELKALKULATION

POINTS 14.900
BV 11.175



Was verdienst Du?

25 % Rabatt	=	250,00 €
22 % Provision auf Eigenumsatz	=	165,00 €
Differenz	=	351,75 €
Lifestyle Bonus	=	150,00 €
Leader Bonus 3 %	=	177,75 €
Leadership 7 %	=	315,00 €
Gesamt Verdienst	=	1.409,50 €

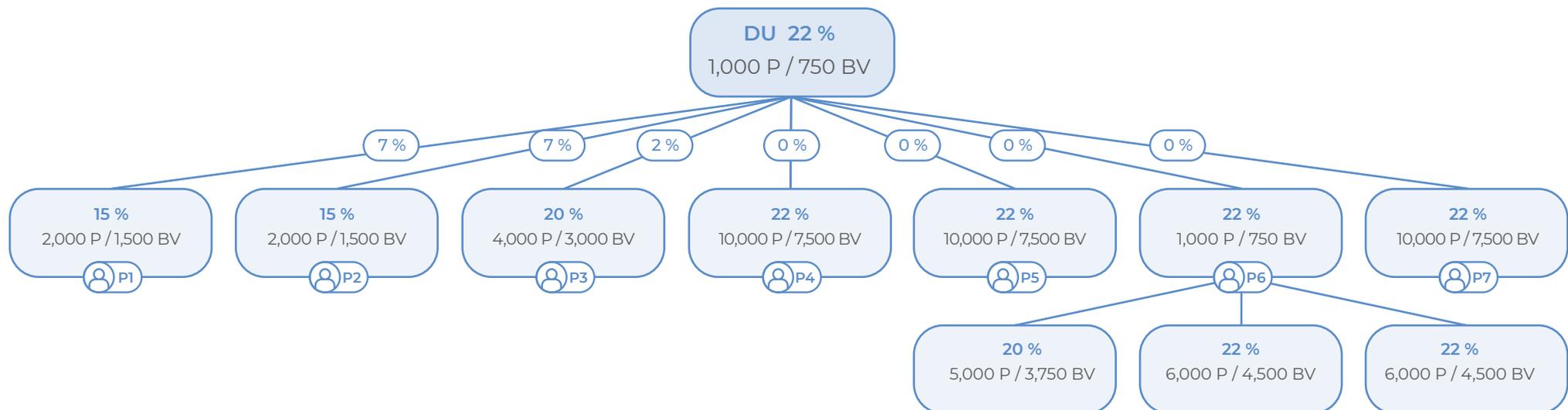
Differenz:

Partner 1	7 % von 1.500 BV	= 105,00 €
Partner 2	14 % von 375 BV	= 52,50 €
Partner 3	2 % von 3.000 BV	= 60,00 €
Partner 4	22 % von 75 BV	= 33,00 €
Partner 5	19 % von 225 BV	= 90,00 €
Partner 6	10 % von 750 BV	= 75,00 €
Partner 7	0 % von 4.500 BV	= 0,00 €

SILVER LEADER

BEISPIELKALKULATION

POINTS 57.000
BV 42.750



Was verdienst Du?

25 % Rabatt	=	250,00 €
22 % Provision auf Eigenumsatz	=	165,00 €
Differenz	=	270,00 €
Lifestyle Bonus	=	500,00 €
Leader Bonus	=	180,00 €
Leadership 8 % (27.000 BV)	=	2.160 €
Leadership Differenz 0,5 % (9.000 BV)	=	45,00 €
Tiefenbonus 1 % (9.000 BV)	=	90,00 €
Gesamt Verdienst	=	3.660,00 €

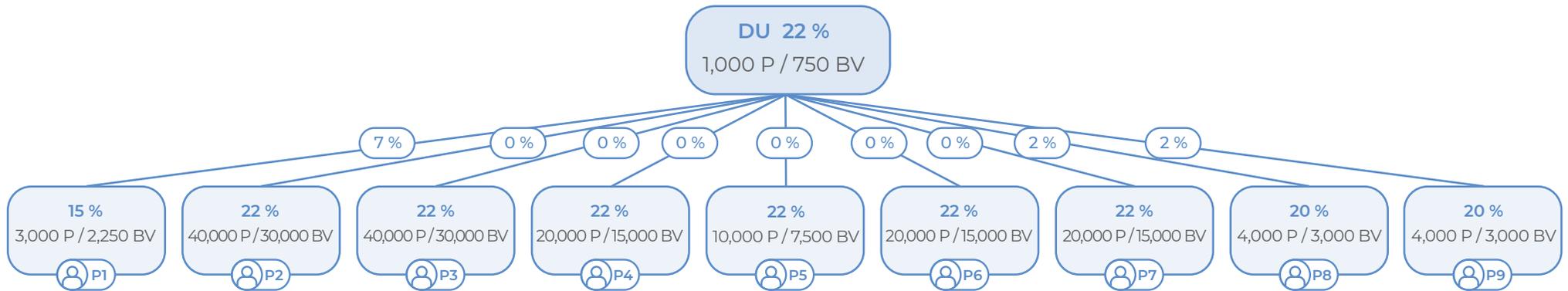
Differenz:

Partner 1	7 % von 1.500 BV	=	105,00 €
Partner 2	7 % von 1.500 BV	=	105,00 €
Partner 3	2 % von 3.000 BV	=	60,00 €
Partner 4-7	Leadership Bonus 8 %		

PRO LEADER

BEISPIELKALKULATION

POINTS 162.000
BV 121.500



Was verdienst Du?

25 % Rabatt	=	250,00 €
22 % Provision auf Eigenumsatz	=	165,00 €
Differenz	=	277,50 €
Lifestyle Bonus	=	800,00 €
Leader Bonus (112,500 BV)	=	247,50 €
Leadership 9 %	=	10.125,00 €
Gesamt Verdienst	=	11.865,00 €

Differenz:

Partner 1	7 % von 2.250 BV	=	157,50 €
Partner 8	2 % von 3.000 BV	=	60,00 €
Partner 9	2 % von 3.000 BV	=	60,00 €
Partner 2-7	Leadership Bonus 9 %		

NOTIZEN

A large, empty, light blue rounded rectangular box with a thin blue border, occupying the majority of the page below the header. It is intended for the user to write their notes.



YANOLI

253 rue Saint Honoré
75001 Paris
Frankreich

yanoli@yanoli.com
www.yanoli.com
